

FAMILIAS USEN el almidón de Arroz
marca «ORIENTA»

EN ECONOMIA TIEMPO Y DINERO
EN VENTA EN TODOS LOS ALMACENES
UNICO IMPORTADOR: Fernando Camuyrano - PIEDRAS
Total: LA URUGUAYA, 3332 Central

[illegible]

LAURENCE
A person who has been convicted of a crime may be sentenced to life imprisonment or death.
A person who has been convicted of a crime may be sentenced to life imprisonment or death.

Farmacias de tur...

1. The first step in the process is to identify the problem. This involves gathering information about the situation and the people involved.

2. The second step is to analyze the problem. This involves breaking the problem down into smaller parts and identifying the causes.

3. The third step is to develop a plan. This involves deciding on the best way to solve the problem and setting goals.

4. The fourth step is to implement the plan. This involves putting the plan into action and monitoring progress.

5. The fifth step is to evaluate the results. This involves checking to see if the problem has been solved and if the goals have been met.

6. The sixth step is to reflect on the process. This involves thinking about what worked well and what could be improved.

7. The seventh step is to share the results. This involves telling others about what you have learned and how you solved the problem.

8. The eighth step is to continue to learn. This involves staying open to new ideas and ways of solving problems.

9. The ninth step is to be a good team player. This involves working well with others and contributing to the team.

10. The tenth step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

11. The eleventh step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

12. The twelfth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

13. The thirteenth step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

14. The fourteenth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

15. The fifteenth step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

16. The sixteenth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

17. The seventeenth step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

18. The eighteenth step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

19. The nineteenth step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

20. The twentieth step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

21. The twenty-first step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

22. The twenty-second step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

23. The twenty-third step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

24. The twenty-fourth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

25. The twenty-fifth step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

26. The twenty-sixth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

27. The twenty-seventh step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

28. The twenty-eighth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

29. The twenty-ninth step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

30. The thirtieth step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

31. The thirty-first step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

32. The thirty-second step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

33. The thirty-third step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

34. The thirty-fourth step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

35. The thirty-fifth step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

36. The thirty-sixth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

37. The thirty-seventh step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

38. The thirty-eighth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

39. The thirty-ninth step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

40. The fortieth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

41. The forty-first step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

42. The forty-second step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

43. The forty-third step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

44. The forty-fourth step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

45. The forty-fifth step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

46. The forty-sixth step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

47. The forty-seventh step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

48. The forty-eighth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

49. The forty-ninth step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

50. The fiftieth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

51. The fifty-first step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

52. The fifty-second step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

53. The fifty-third step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

54. The fifty-fourth step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

55. The fifty-fifth step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

56. The fifty-sixth step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

57. The fifty-seventh step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

58. The fifty-eighth step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

59. The fifty-ninth step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

60. The sixtieth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

61. The sixty-first step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

62. The sixty-second step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

63. The sixty-third step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

64. The sixty-fourth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

65. The sixty-fifth step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

66. The sixty-sixth step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

67. The sixty-seventh step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

68. The sixty-eighth step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

69. The sixty-ninth step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

70. The seventieth step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

71. The seventy-first step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

72. The seventy-second step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

73. The seventy-third step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

74. The seventy-fourth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

75. The seventy-fifth step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

76. The seventy-sixth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

77. The seventy-seventh step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

78. The seventy-eighth step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

79. The seventy-ninth step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

80. The eightieth step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

81. The eighty-first step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

82. The eighty-second step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

83. The eighty-third step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

84. The eighty-fourth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

85. The eighty-fifth step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

86. The eighty-sixth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

87. The eighty-seventh step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

88. The eighty-eighth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

89. The eighty-ninth step is to be a good negotiator. This involves finding ways to resolve conflicts and reach agreements.

90. The ninetieth step is to be a good collaborator. This involves working closely with others to achieve common goals.

91. The ninety-first step is to be a good mentor. This involves helping others learn and grow.

92. The ninety-second step is to be a good role model. This involves acting in a way that others can learn from.

93. The ninety-third step is to be a good citizen. This involves following the rules and contributing to the community.

94. The ninety-fourth step is to be a good leader. This involves guiding others and making decisions.

95. The ninety-fifth step is to be a good communicator. This involves talking clearly and listening carefully.

96. The ninety-sixth step is to be a good problem solver. This involves finding creative ways to solve problems.

97. The ninety-seventh step is to be a good decision maker. This involves choosing the best option from several choices.

98. The ninety-eighth step is to be a good time manager. This involves using time wisely and meeting deadlines.

99. The ninety-ninth step is to be a good resource manager. This involves using resources wisely and avoiding waste.

100. The hundredth step is to be a good risk taker. This involves taking calculated risks and learning from mistakes.

1. The first step in the process is to identify the problem. This involves gathering information about the situation and the people involved.

2. The second step is to analyze the problem. This involves breaking the problem down into its components and identifying the underlying causes.

3. The third step is to develop a plan. This involves determining the steps that need to be taken to solve the problem.

4. The fourth step is to implement the plan. This involves putting the plan into action and monitoring progress.

5. The fifth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and making adjustments as needed.

1. The first step is to identify the problem. This involves understanding the current situation and the goals that need to be achieved.

2. The second step is to analyze the problem. This involves breaking down the problem into smaller, more manageable parts and identifying the causes of the problem.


3. The third step is to develop a plan. This involves determining the steps that need to be taken to solve the problem and identifying the resources that will be needed.

4. The fourth step is to implement the plan. This involves putting the plan into action and monitoring progress.

5. The fifth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and identifying any areas for improvement.

INFERMIOS.—
Fueron recibidos en el Hospital de San Carlos los enfermos que se presentaron al departamento de enfermería.
ENFERMOS.—
Fueron recibidos en el Hospital de San Carlos los enfermos que se presentaron al departamento de enfermería.
ENFERMOS.—
Fueron recibidos en el Hospital de San Carlos los enfermos que se presentaron al departamento de enfermería.

Se participará a los
hombres Acconistas o
desde la fecha se pu
e, dividiendo correspo
ción al 65% ejercim



Hombres Que Pierden Fuerz

No deje Ud. que esa debilidad creciente, que no estar que aumenta gradualmente lo envuelva más y más, como insecto que queda preso en las redes de una tela de araña.

Empiece hoy mismo a tomar las Píldoras Rosas de Dr. Williams, el Mejor Tónico Reconstituyente

note Ud. entonces como pronto recupera fuerza como sus nervios se tonifican y fortalecen, los músculos se vigorizan y el cuerpo todo recobra esa gran sensación de bienestar. Estas conocidas píldoras proporcionan abundancia de sangre rica, pura y rápida y eso es el secreto de su éxito. Capacitan al cuerpo para absorber grandes cantidades de vitaminas y gran mantenimiento. Así, la vida vigorosa y esta sangre rica, pura, al circular por el organismo lleva a todas partes la nutrición necesaria al apropiado desempeño de sus funciones... Pídale Ud. hoy mismo a su b

Pildoras Rosadas del Dr. William

REMATES

PONCE DE LEON Y DUTRA

Rematarán a fines de ABRIL próximo el arrendamiento y las haciendas de la Estancia y Cabaña

"SANTA DOROTEA"

de los señores Bordagorry, Mascarenhas y Assumpção, por división de condominio, terminación de contrato y partir para Europa el co-propietario y administrador, Coronel João B. da França Mascarenhas.

En los límites de los Departamentos del Salto, Paysandú, Tacuarembó; sobre los ríos Queguay y Tacuarembó Chico y los arroyos Arerunguá, Cañitas y Sarandí;

28.000 hectáreas de campo flor con toda clase de comodidades:

18.000 vacunos Durham, Hereford y Polled Angus de alta mestización. Haciendas garrapateadas:

30.000 laneros Merino, cruza Lincoln y Lincoln definido:

1.200 yeguarizos, mestizos, razas de tiro y silla.

El arrendamiento de la estancia se hará por lotes.

Negocio extraordinario, excepcional por su magnitud y calidad superior de campos y haciendas.

Próximamente se darán detalles y se fijará el día del remate.

Para informes, datos y demás ocurrir a

PONCE DE LEON Y DUTRA

Av. Gral. RONDEAU, N.º 1908

352-16.25.

Francisco Piria

96 Solares

A largos plazos

Pequeñas mensualidades y precios ruinosos

En el Camino Corrales, macadamizado

En la UNION

AL NORTE

Al lado de VILLA ESPAÑOLA

Gran centro de población

de colosal porvenir

La propiedad al alcance de todos

Todos tienen derecho a tomar asiento en el festín de las bombas libres y para ser libres e independientes, hay que ser propietarios.

Estos 96 lotes se venderán a pagar por pequeñas cuotas mensuales. Los que paguen todo o parte al contado tendrán descuentos muy fuertes en relación a los plazos.

Recomendamos mucho estos terrenos porque hay un número muy importante de población, todo rodeado de edificios, quintas y jardines.

A pocos pasos de la Avenida 18 de Julio, al Norte.

LOCALIDAD IDEAL

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Habrán lotes para vender en cuotas hasta de

2 Y 3 PESOS MENSUALES

Todo el mundo propietario. Prepárese.

En breve más detalles.

Informes: Sarandí 500, esquina Treinta y Tres.

351-feb.22.

Compañía Transatlántica de Barcelona

Experto correo subvencionado por el Gobierno Español, con Federico servicio de telegrafía sin hilos.

En vapor-correo español

BEINA VICTORIA EUGENIA

Saldrá el 8 de Febrero de 1920 a las 11 a. m. recibiendo carga y pasajeros directamente para: Tenerife, Cádiz, Almería y Barcelona.

El magnífico vapor-correo

Infanta Isabel de Borbón

Saldrá el 24 de Febrero de 1920, a las 10 de la noche para los siguientes puertos: Las Palmas, Cádiz, Almería y Barcelona.

Por más informes, recurrir a sus agentes: FERRERES & C.ª, calle 20, Montevideo, 1920.

Francisco Piria

A larguísimo plazos

Terrenos soberbios

Mensualidades pequeñas y descuentos enormes

A los que paguen todo o parte al contado.

125 solares

y 4 edificios

En Maroñas

Base de venta

2 reales el metro

Hay que liquidar. Den lo que den, poco importa.

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Habrán lotes para vender por cuotas hasta de 2 y 3 pesos mensuales.

Todo el mundo propietario. Prepárese.

Próximamente más detalles. Por datos: Sarandí 500, esquina Treinta y Tres.

346-feb.22.

Hay que liquidar. Den lo que den, poco importa.

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Habrán lotes para vender por cuotas hasta de 2 y 3 pesos mensuales.

Todo el mundo propietario. Prepárese.

Próximamente más detalles. Por datos: Sarandí 500, esquina Treinta y Tres.

346-feb.22.

Hay que liquidar. Den lo que den, poco importa.

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Habrán lotes para vender por cuotas hasta de 2 y 3 pesos mensuales.

Todo el mundo propietario. Prepárese.

Próximamente más detalles. Por datos: Sarandí 500, esquina Treinta y Tres.

346-feb.22.

Hay que liquidar. Den lo que den, poco importa.

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Habrán lotes para vender por cuotas hasta de 2 y 3 pesos mensuales.

Todo el mundo propietario. Prepárese.

Próximamente más detalles. Por datos: Sarandí 500, esquina Treinta y Tres.

346-feb.22.

Hay que liquidar. Den lo que den, poco importa.

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Habrán lotes para vender por cuotas hasta de 2 y 3 pesos mensuales.

Todo el mundo propietario. Prepárese.

Próximamente más detalles. Por datos: Sarandí 500, esquina Treinta y Tres.

346-feb.22.

Hay que liquidar. Den lo que den, poco importa.

Las cuotas mensuales se establecerán oportunamente.

Dirección G. de Impuestos Directos

CONTRIBUCION INMOBILIARIA DE LA CAPITAL

Se hace saber a los contribuyentes al exterior impuesto, que no hayan abonado aún el que les corresponde por el corriente Ejercicio Económico 1919-20; que el día 1.º de Marzo próximo se iniciará la aplicación de los recursos legales comenzando con el 12.º o a los Boletines comprendidos entre los números 1 a 15.999. — Montevideo, Febrero 11 de 1920.

La Dirección.

337-feb.25.

AL COMERCIO

Vapor Bro. PRESENTE DE MORAS

Habiendo este vapor terminado su descarga en el depósito número 8, se avisa a los recibidores para que verifiquen sus mercaderías y en el plazo de 5 días presentar sus reclamaciones por faltas o averías, pasado dicho plazo no se atenderá reclamación alguna. — Montevideo, febrero 13 de 1920. — Lloyd Brasileiro. — Calle Piedras 263-267.

339-feb.19.

A los ASMÁTICOS
A los que sofocan
A los que tosen
Los médicos dicen que el "Lloyd" es el remedio más eficaz para los asmáticos, los que tosen y los que sofocan. Es un remedio maravilloso que calma la tos, alivia el pecho y produce el sueño. Es la única y verdadera cura de la bronquitis, la tos, el asma y la congestión de la laringe. **POLVOS LOUIS LEGRAS** son siempre los mejores remedios. En Montevideo: **BAJES y C.ª** y en las principales Farmacias.

Compañía Argentina de Navegación
NICOLAS MIHANOVICH Limitada
Casa Matriz, 41, Threadneedle Street
LONDRES E. C.

LINEA ENTRE

Montevideo y Buenos Aires

Salidas fijas todas las noches a las 10 y los domingos a las 11 con los cómodos y lujosos vapores a turbinas.

Ciudad de Montevideo y Ciudad de Buenos Aires

Nuevo servicio económico con los renombrados vapores

COLO y VENUS

Salidas los lunes, miércoles y viernes a las 8 p. m.

Linea a Punta del Este: Salidas los domingos con el vapor

Ciudad de Montevideo

a las 8 a. m. y regresando el mismo día.

Linea para Salto y Escalante: Salidas los lunes, miércoles y sábados.

Linea Carmelo y Escalante: Salidas todos los martes, jueves y sábados.

Linea Arica y Escalante: Salidas todos los miércoles y sábados.

Linea Corrientes y Escalante: Salidas todos los lunes.

Para informes y pasajes, diríjase a la Agencia

Calle Piedras 263, 267. — Montevideo

Pto.

Bebed Salus

Alberto Fraga Orzábal

JUDICIAL

Soberbia propiedad en la ciudad nueva

3 fracciones de terreno espléndidamente ubicadas

El día 28 y 29 de Febrero

El 28 a las 4 p. m. Se venden tres fracciones de terreno en la ciudad nueva, fracción N.º 1908, 1909 y 1910, cada una de 1/2 hectárea, 1/2 hectárea y 1/2 hectárea, con todas las comodidades. Las fracciones están situadas en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 28 a las 5 p. m. Una fracción de terreno, compuesta de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 4 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 5 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 6 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 7 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 8 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 9 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

El 20 a las 10 p. m. Una fracción de terreno de 1/2 hectárea, con todas las comodidades. La fracción está situada en la ciudad nueva, cerca de la estación de ferrocarril y de la escuela. BASE: PESOS 12.000.

Banco Francés

Supervielle & Cia.

SECCION REMATES

MARTILLERO:

Koracio Trápani

FINCAS

Av. GONZALO RAMIREZ 2165—El Miércoles 25 de Febrero a las 5 y 30 p. m.

CHARRUA 1908—El Jueves 26 de Febrero a las 5 p. m.

JUAN D. JACKSON 1372—El Jueves 26 de Febrero a las 5 y 30 p. m.

MAGALLANES 1271—El Viernes 27 de Febrero a las 5 p. m.

CONSTITUYENTE 1927—El Viernes 27 de Febrero a las 5 y 30 p. m.

En Pocitos

12 SOLARES.—Calles Urtubey, Muñoz y Carignano, 29 de Febrero a las 4 y 30.

Proximamente fijará fechas a los siguientes remates:

Plaza Constitución

Propiedad, ITUZAINGO 1387-91—Venta judicial—Base \$ 60.000.00—PROXIMAMENTE.

EN POCITOS

REPUBLICA 39 esq. AVENIDA ELLAURI.—Petit Chalet.

PASO DEL MOLINO

Sub-división de la hermosa quinta de Hughes, Avenida AGRACIADA esquina calle GOMEZ.

1 lote especial Agraciada y 19 de Abril BELLA VISTA

40 solares con frente a las calles Uruguayana, Hervidero, Progreso, Olivos, y otras. CAPURRO

De una buena casa-quinta, 1 finca moderna y 15 solares.

CERRO

30 solares con frentes a las calles Brasil, C. América, Paraguay, y R. Argentina. 12 quintitas, Camino Tres Esquina y Cibils.

PAJAS BLANCAS

De una chacra, con arenales a explotarse. PRADO

Solares-frente al Rosarium, ubicación única!!.

UNION

Solar y mejoras calle Monte Caseros casi esq. Plata.

30 solares Avenida 8 de Octubre

FINCAS

4 propiedades, (altos y bajos) calle Canelones entre Médanos y S. de Chile. Chaná y Sierra.

Buceo

40 solares inmediato a la Rambla Wilson

Ministerio de Relaciones Exteriores

Sección Comercial

LICITACION

Límanse a licitación para el fletamiento de vapor "Maidonado", alimán "Turingia", para el viaje de ida y vuelta a los puertos de los Estados Unidos o los del continente europeo. Por pliego de condiciones, planos del vapor y demás condiciones, diríjase a la Sección Comercial del Ministerio de Relaciones Exteriores. Las propuestas en el sealed correspondiente deberán presentarse en la ciudad Sección Comercial, calle Solís número 1467 antes del jueves 19 del corriente a las 11 horas donde serán abiertas en presencia del escribano de gobierno y de los interesados que concurran al acto. — Montevideo, 7 Febrero 1920. — A. M. Grompse, Antonio Fiaggio.

282-Feb.19.

Compañía Salus

AVISO A LOS Sres. ACCIONISTAS

Se comunica a los señores Accionistas, que desde esta fecha se empezará a pagar en el escritorio de la Compañía, calle Cerro Largo 127, el Dividendo Provisorio correspondiente al primer semestre del ejercicio 1919-1920.

Montevideo, Febrero 1.º de 1920.

El secretario.

283-E.N.O.